

**ОСНОВЫ НЛП И ЭРИКСОНОВСКОГО ГИПНОЗА
в медицине и стоматологии****Иркутск**пгт. Берёзовка, ул. Солнечная
1А/3**10:00 / 18:00****Антон БИЧУН**Врач, к.м.н., доктор психологии, преподаватель
СЗГМУ им. И.И. Мечникова, тренер, НЛП-мастер**Цель тренинга:**

Используя методы и техники обнаруженные и смоделированные у лучших переговорщиков в мире, успешно управлять собой и переговорным процессом с другими людьми, пациентами, коллегами, близкими.

Задачи тренинга научиться тому как:

Повысить собственную компетентность в достижении целей, саморегуляции, переговорах с пациентами, сотрудниками, близкими. Научиться эффективной профилактике эмоционального выгорания.

Для кого предназначен тренинг: врачи, ассистенты врачей, администраторы, руководители клиник.

Форма проведения занятий:

Чередование мини-лекционного формата с ролевыми играми, и с отработкой до уровня автоматизма работающих методов и техник НЛП и Эриксоновского гипноза.

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА**1. Постановка целей для участников тренинга. Метод обратной связи высокого качества**

- Знакомство. Практические основы НЛП
- Как эффективно давать обратную связь на действия близкого человека, коллеги, пациента чтобы получить тот результат, которого Вы хотите от другого человека

2. Теория и практика постановки цели

- Почему достижение цели определяется ее правильной постановкой
- Как достичь цель самому и как правильно сформулировать ее пациенту – клиенту
- Определяем, почему раньше не все цели достигались или из-за чего достигнутая цель превращается в проблему
- Учимся правильно ставить цели

3. **Исключительная наблюдательность и внимание – основа эффективного межличностного взаимодействия в стоматологии и личной жизни**

- Возможность не только смотреть, но и «видеть» реакцию другого человека (пациента) на свои слова и действия
- Расширение собственных каналов получения информации для лучшего понимания другого человека, себя
- Развитие навыков наблюдательности во всех системах восприятия: зрительной, аудиальной, кинестетической

4. **Практикум создания и сохранения доверия. Технологии создания и поддержания раппорта**

- Как создается, чем определяется и как сохраняется доверие
- Техники и методы присоединения (подстройки)

5. **Техники управления собой. Эмоциональная устойчивость. Эффективное самоуправление**

- Техники изменения субмодальностей
- Профилактика эмоционального выгорания

6. **«Якоря» в медицинской (профессиональной) и личной коммуникации**

- Понятие «якоря» в коммуникации, нейрофизиологический смысл, применение в профессиональной практике и личной жизни
- Использование якорей в переговорном процессе
- Косвенные и дерективные внушения во врачебной практике и личной жизни
- Умение использовать, умение противостоять

7. **Модель разговорного гипноза (Продолжение)**

- Метафоры для «нежной мотивации пациента». Использование во врачебной практике и личной жизни

8. **Метод Уолта Диснея для достижения цели**

- Для собственных целей. Использование метода У. Диснея для достижения целей компании, отделения
- Метод Уолта Диснея для ведения собраний и совещаний



ЗАПИСЬ

+ 7 962 073 00 76



САЙТ

www.contact-kr.ru



СООБЩЕСТВО КОМПАНИИ

<https://vk.com/stomcontact>



КАНАЛ КОМПАНИИ

<https://t.me/StomContact>



КАНАЛ УЧЕБНОГО ЦЕНТРА

https://t.me/ucenter_contact

Стоимость: 21 000 руб.