

# ОСНОВЫ НЛП И ЭРИКСОНОВСКОГО ГИПНОЗА В МЕДИЦИНЕ И СТОМАТОЛОГИИ



## Авторский тренинг Антон БИЧУНА

Врач, к.м.н., доктор психологии, преподаватель  
СЗГМУ им. И.И. Мечникова, тренер, НЛП-мастер

### Цель тренинга:

Используя методы и техники обнаруженные и смоделированные у лучших переговорщиков в мире, успешно управлять собой и переговорным процессом с другими людьми, пациентами, коллегами, близкими.

### Задачи тренинга научиться тому как:

Повысить собственную компетентность в достижении целей, саморегуляции, переговорах с пациентами, сотрудниками, близкими. Научиться эффективной профилактике эмоционального выгорания.

**Для кого предназначен тренинг:** врачи, ассистенты врачей, администраторы, руководители клиник.

### Форма проведения занятий:

Чередование мини-лекционного формата с ролевыми играми, и с отработкой до уровня автоматизма работающих методов и техник НЛП и Эриксоновского гипноза.

## ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

### 1. Постановка целей для участников тренинга. Метод обратной связи высокого качества

- Знакомство. Практические основы НЛП
- Как эффективно давать обратную связь на действия близкого человека, коллеги, пациента чтобы получить тот результат, которого Вы хотите от другого человека

### 2. Теория и практика постановки цели

- Почему достижение цели определяется ее правильной постановкой
- Как достичь цель самому и как правильно сформулировать ее пациенту – клиенту
- Определяем, почему раньше не все цели достигались или из-за чего достигнутая цель превращается в проблему
- Учимся правильно ставить цели

3. **Исключительная наблюдательность и внимание – основа эффективного межличностного взаимодействия в стоматологии и личной жизни**
  - Возможность не только смотреть, но и «видеть» реакцию другого человека (пациента) на свои слова и действия
  - Расширение собственных каналов получения информации для лучшего понимания другого человека, себя
  - Развитие навыков наблюдательности во всех системах восприятия: зрительной, аудиальной, кинестетической
  
4. **Практикум создания и сохранения доверия. Технологии создания и поддержания раппорта**
  - Как создается, чем определяется и как сохраняется доверие
  - Техники и методы присоединения (подстройки)
  
5. **Техники управления собой. Эмоциональная устойчивость. Эффективное самоуправление**
  - Техники изменения субмодальностей
  - Профилактика эмоционального выгорания
  
6. **«Якоря» в медицинской (профессиональной) и личной коммуникации**
  - Понятие «якоря» в коммуникации, нейрофизиологический смысл, применение в профессиональной практике и личной жизни
  - Использование якорей в переговорном процессе
  
7. **Модель разговорного гипноза**
  - Косвенные и дерективные внушения во врачебной практике и личной жизни
  - Умение использовать, умение противостоять
  
8. **Модель разговорного гипноза**

Метафоры для «нежной мотивации пациента». Использование во врачебной практике и личной жизни
  
9. **Метод Уолта Диснея для достижения цели**
  - Для собственных целей. Использование метода У. Диснея для достижения целей компании, отделения
  - Метод Уолта Диснея для ведения собраний и совещаний

Место проведения: п. Берёзовка, ул. Солнечная 1А/3, Учебный центр «Контакт»

[ОПЛАТИТЬ КУРС](#)

Стоимость тренинга: 19 000 руб.

При участии 2 врачей - 18 000 руб. / участник